



Юридическое агентство «СРВ»: 10 лет служения закону

Текст **Александра Быкова**

По людским меркам, десять лет – возраст подростковый. Но Юридическое агентство «СРВ», которое родилось 11 июня 1998 года, успело за десять лет не просто возмужать – вошло в число лидеров Южного федерального округа среди организаций аналогичного профиля.

О пройденном пути и планах на будущее рассказывает генеральный директор ОАО «Юридическое агентство «СРВ» Роман Валерьевич САВИЧЕВ.



– Давайте, Роман Валерьевич, оглянемся назад: думали ли Вы в июне 1998-го, что всего за десять лет Ваш бизнес приобретет такой размах?

– Честно говоря, не думал. Одно дело – времена непростые были. Если на Западе квалифицированное, на высоком уровне

юридическое сопровождение бизнеса – давно норма, то Россия только-только начинала тогда выходить на западные правовые стандарты. К тому же отечественное законодательство было несовершенно, нередко противоречивым, и защита интересов предпринимателей требовала немалых сил. А какие у нас силы имелись?! Это сейчас желающих работать в агентстве много. У нас штат – 35 человек, и примерно столько же заявлений с просьбой принять на работу поступает за месяц. А в 1998-м... Весь персонал – я и моя жена, Лариса Валентиновна Савичева, коммерческий директор «СРВ». Мы с ней 17 лет по жизни рядом идем, радости и беды на двоих делим. И становление агентства – это колоссальный путь, который мы тоже прошли вдвоем. – **Зато теперь уже и Ваша дочь к семейному бизнесу подключилась. Вот только не рановато ли? Совсем юная девушка еще Анна Романовна...**

– Не рановато. Если пожелает в будущем выбрать профессию юриста, а это будет ее и только ее выбор, полученные сегодня знания и опыт очень помогут. Тем более Анна и сейчас многое знает и умеет: семьято у нас «юридическая»! Я, например, уже в 11 лет и работал, и зарабатывал. Жили мы с матерью, Прасковьей Григорьевной, ныне,

как ни горько это говорить, покойной, в поселке СНИИСХ, и жили небогато. Но и не так уж чтобы совсем бедно. Но я никогда не любил довольствоваться малым. И речь не только о приработках, я и школу окончил с золотой медалью. Одного высшего образования мне тоже «не хватило». В 1994 году с отличием окончил экономический факультет Ставропольской государственной сельскохозяйственной академии, а в 1996-м – Московскую государственную юридическую академию. К слову, при приеме на работу в агентство второе высшее, в дополнение к обязательному юридическому, образование у соискателя я рассматриваю как немалый плюс. Потому что на своем опыте убедился: в любой профессии, а в профессии юриста особенно, важны и нужны широкая эрудиция, знания в самых различных областях, высокий интеллект, кругозор. А людей с таким багажом найти непросто. Дипломированных юристов сегодня море, а вот грамотных специалистов – единицы. Приходят ко мне молодые люди с красными дипломами, и ладно – нет практики, но они нередко даже и в теории «плавают».

– **А ведь кроме знаний ещё и моральные качества надо учитывать?**

– Несомненно. Я очень ценю в людях надежность, верность фирме, преданность.

И предпочитаю работать с сотрудниками, которые умеют нестандартно мыслить, генерировать идеи. С такими, как заместители генерального директора Сергей Владимирович Клушин и Сергей Викторович Феров, как главный бухгалтер Людмила Ивановна Протасова, как начальник юридического отдела Виктория Валентиновна Анисимова и ее заместители – Елена Николаевна Иваницкая и Татьяна Борисовна Челнокова... Продолжать можно долго, и о каждом из сотрудников можно сказать много добрых слов. Например, Сергей Владимирович Клушин в свои 30 лет – один из самых известных в крае юристов, сотни судебных процессов за спиной, и в 80 процентах случаев он одерживает победу. Он, кстати, двухлетнего сына воспитывает и мечтает, чтобы и сын, когда вырастет, стал адвокатом... С людьми же безынициативными и разгильдяями я расстаюсь без сожаления. И уж совсем нетерпимо предательство – было, к сожалению, и такое, уволил человека сразу. Для адвоката интересы Клиента должны быть превыше всего.

– Тем более что сектор рынка услуг, где работает агентство «СРВ», тихим

и спокойным не назовешь. Приходится и в так называемых корпоративных «войнах» участвовать. И конкуренция, видимо, велика?

– Основным направлением деятельности ОАО «Юридическое агентство «СРВ» является представление интересов клиентов в арбитражных судах. И хотя очень часто мы ведем довольно громкие дела, связанные с переделом собственности, с банкротствами, которые обычно привлекают юристов, серьезных конкурентов, по моему мнению, у нас единицы. И это не похвальба, не бравада, это факт. Причем секрет не только в том, что «СРВ» квалифицированно и качественно обеспечивает разрешение арбитражных споров между юридическими лицами, а также налоговых, таможенных и иных административных дел. Комплексное юридическое обслуживание организаций на высоком уровне – альфа и омега нашего бизнеса. Сужу по опыту своих зарубежных коллег, с которыми довелось познакомиться в разных странах, в том числе и в США. Звучит парадоксом, но легального рынка юридических услуг у нас до сих пор почти нет, он в тени. Существует множество мелких фирм

– по два-три человека, а также «единоличники», среди которых есть хорошие, даже прекрасные адвокаты. Но их бизнес нельзя назвать устойчивым, он зависит от множества случайностей, поскольку цель – заработать сегодня, быстро и много – «сорвать» с клиента по полной программе, ибо в следующий раз он может и не прийти.

А «СРВ» – солидное, легальное, пользующееся авторитетом не только на Ставрополе, но и в пределах Южного федерального округа, а также в столицах, агентство.

– А что, в Москве и Питере нехватка своих адвокатов?

– Их там более чем достаточно, и конкуренция очень жесткая. Но работаем с компаниями, которые возглавляют выходцы с Северного Кавказа. Они именно нам доверяют, зная, что агентство «СРВ» не подведет и уж тем более не предаст. Причем, что характерно, мы и со столичными юридическими фирмами не «враждуем», наоборот, сотрудничаем. А вот в Дагестане и Северной Осетии, где мы в последние годы плотно работаем, ни «враждовать», ни сотрудничать по сути не с кем. Рынок юридических услуг как таковой не сформировался. И не

